

UNIVERSIDAD DE SEVILLA

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES



**TRABAJO FIN DE GRADO ADMINISTRACIÓN Y DIRECCIÓN DE
EMPRESAS**

2020-2021

**ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES
MACROMAGNITUDES ECONÓMICAS DURANTE EL SIGLO XXI.
IMPACTO DE LA CRISIS FINANCIERA Y LA PANDEMIA DE LA COVID-19**

DANIEL PAREDES GAGO

TUTOR: JOSE MANUEL GONZÁLEZ LIMÓN

16/07/2021

*A mi madre, por ser mi luz, cuidarme,
apoyarme y quererme siempre, a mi abuela por
ser mi segunda madre y a mis amigos y amigas
que siempre estuvieron ahí para escucharme y
apoyarme.*

ÍNDICE

Introducción	4
Objetivos	6
Metodología	7
Capítulo 1: El PIB	7
Capítulo 2: Datos de Empleo	11
Capítulo 3: Renta Per Cápita	15
Capítulo 4: Inversión (Formación Bruta de Capital Fijo)	18
Capítulo 5: Consumo Alimentario	21
Capítulo 6: Deuda Pública y Privada	26
Capítulo 7: Déficit Público	30
Capítulo 8: Gasto Público	32
Capítulo 9: Comparativa Internacional. La Tasa de Paro	35
Conclusiones	39
Anexo	40
Referencias	41

Resumen

En este trabajo se lleva a cabo una investigación con datos secundarios sobre las principales macromagnitudes económicas de nuestro país durante lo que llevamos de siglo, haciendo un análisis detallado mediante el uso de estos datos y de su evolución, recogidos en tablas y gráficas. Para ello cada capítulo se centra en definir la magnitud macroeconómica correspondiente, explicar su utilidad y posteriormente, hacer un análisis de su evolución en las diferentes coyunturas económicas dadas durante el periodo mencionado, usando los datos recogidos para ello, centrándose principalmente en los periodos de crisis conocidos hasta el momento, la crisis financiera de 2008 y la crisis de la COVID-19 de 2020.

Palabras clave: Macromagnitudes; Crisis; Evolución; Coyuntura económica; Recesión.

Abstrac

In this project we will conduct research with secondary data on Spain's main macroeconomic magnitudes of the present century by thoroughly analyzing said data and its development with the help of tables and charts. For this purpose, each chapter will be focused on defining the respective macroeconomic magnitude, explaining its utility and subsequently analyzing its development in the different economic situations of said period, with special attention to the crisis periods: the economic crisis of 2008 and the COVID-19 crisis of 2020.

Key words: Macroeconomic Magnitudes, Crisis, Development, Economic Situation, Recession.

Introducción

En primer lugar, vamos a definir que es la macroeconomía ya que este trabajo va a tener como protagonistas principales a las variables más importantes que explican la macroeconomía, esta se define, según Expansión (2021), como: “Parte de la ciencia económica que estudia los aspectos globales de la economía, como los ciclos, el crecimiento, la inflación o el empleo. Es decir, estudia la economía en su conjunto y analiza los diferentes agregados. Las variables que tiene en cuenta incluyen el nivel de renta nacional, el consumo, el ahorro, la inversión, la inflación y el tipo de cambio” (Expansión, s.f.).

En cada uno de los capítulos se analizará cada una de las siguientes macromagnitudes: Producto Interior Bruto -en adelante PIB-, datos de empleo en los que se recogerán datos del desempleo, de la población activa y la población ocupada, renta per cápita, inversión Formación Bruta de Capital Fijo -en adelante FBCF-, el consumo en el que se recogerán datos del consumo alimentario tanto en kilos como en unidades monetarias, deuda pública y privada, déficit público, gasto público y una comparativa internacional de la tasa de paro en nuestro país, la media de la Zona Euro y Estados Unidos usando los datos recopilados en tablas y representados en gráficas de las diferentes fuentes para poder conseguir una amplia visión de la evolución y el cambio de estos datos para su posterior análisis, reflexión y explicación de los mismos.

Estas variables nos dan información sobre el país y nos permiten conocer la coyuntura económica de este y la evolución de del mismo a lo largo del periodo seleccionado que en este caso será el siglo en que nos encontramos.

Durante este periodo, el siglo XXI comprendido entre los años 2001 y 2021, año en el que nos encontramos, se han producido muchas variaciones en estas variables, variaciones que se explicarán más detenidamente en cada uno de los capítulos, además se han producido diferentes periodos de forma alterna en los que han ido variando los ciclos económicos, intercalando periodos de estabilidad económica o crecimiento de la economía con periodos de crisis o recesión económica lo cual veremos que tiene una fuerte influencia y pueden explicar las variaciones anteriormente mencionadas.

Los periodos de estabilidad económica o crecimiento de la economía que encontramos en este periodo son desde el inicio mismo del siglo en 2001 hasta 2007 y el

periodo comprendido entre 2014 y 2019 y principios de 2020, estos periodos de estabilidad se ven interrumpidos por dos periodos de crisis o recesión económica el primero se inicia en 2008, año en el cual a finales de este España se ve afectada por una crisis financiera mundial de la que no se logra salir hasta 2013, último año de la crisis (Maqueda, Alonso y Clemente, 2021).

Además de este, por segunda vez nos encontramos ante otro periodo de crisis o recesión, pero en este caso es una crisis sanitaria que al igual que la anterior resulta ser una crisis que afecta a todo el planeta que, aunque en algunos países surgió meses antes, España no se ve afectada hasta marzo de 2020 al ser tan actual todavía no se puede hablar de una fecha de finalización de esta crisis, pero sí que parece que se están empezando a ver atisbos de recuperación.

Para terminar esta conclusión se va a hablar un poco sobre estas crisis de forma más concreta.

En primer lugar, la crisis de 2008 conocida como la crisis financiera fue un estado de recesión que se inició con el estallido de la burbuja inmobiliaria unos años antes en Estados Unidos, lo que provocó posteriormente una crisis hipotecaria en dicho país, la caída de la banca y entidad financiera Lehman Brother fue el último peldaño para que la crisis estallara y se extendiera de forma global afectando con dureza también a Europa debido a la falta de liquidez y el derrumbe crediticio derivado de la crisis estadounidense (Crespo, 2018), más concretamente, en España esta crisis estalló a finales de 2008 haciendo caer la burbuja inmobiliaria y de la construcción uno de los principales pilares de la economía española en aquel entonces, provocando así un aumento considerable de las cifras de desempleo, además el endeudamiento generalizado del país tampoco ayudó a poder recibir esta crisis de forma más suave, no es hasta el año 2013 cuando España, tras muchas medidas y recortes por parte de los diferentes gobiernos intentando paliar la crisis y un rescate de la banca consigue salir de la crisis notando en 2014 ya un principio de recuperación de la economía, aunque no a niveles pre crisis.

Tras esta primera crisis, no es hasta 2019 cuando nos volvemos a encontrar un nuevo periodo de crisis, esta comienza cuando en china se empieza a notar los efectos de un virus respiratorio de procedencia desconocida el cual enciende las alarmas del país asiático, debido a la alta globalización y la alta movilidad internacional, este virus no tarda en empezar a verse en otros países diferentes al de origen, lo que empieza a encender

las alarmas de todo el planeta, en Europa no es hasta 2020 cuando empieza a notarse la llegada del virus, en España, más concretamente no es hasta marzo de 2020 cuando estalla la crisis sanitaria debido a la alta propagación del virus en el país que ya llevaba semanas o incluso meses circulando, los altos números de contagio, la necesidad de reducirlos, el desconocimiento sobre el virus y la presión hospitalaria hizo que el gobierno de nuestro país, al igual que los gobiernos homónimos de los diferentes países europeos, tuviera que tomar medidas drásticas (Maqueda et al, 2021).

Todo esto desembocó posteriormente en una crisis económica debido al confinamiento estricto al que nos vimos sometidos desde el 14 de marzo de 2020 el cual, al reducir la movilidad también ocasionó que se tuviera que cerrar negocios, mandar trabajadores a ERTES y por lo tanto reducir en gran medida el ritmo de la economía lo que posteriormente provocó el cierre definitivo de muchos negocios y por lo tanto un aumento en las tasas de desempleo, además, los sectores más afectados debido a las reducciones de la movilidad tanto dentro del país como de forma internacional fueron el turismo y la hostelería (Maqueda et al, 2021), otros de los pilares en los que se basaba -y se basa- la economía española en ese momento.

La llegada de las vacunas, las medidas tomadas y los fondos para la recuperación se espera que sean una gran baza para la recuperación futura que actualmente parece que se empieza a apreciar en pequeñas dosis en nuestro país con el aumento del turismo gracias a la movilidad y el aumento del empleo.

Objetivos

El objetivo principal de este trabajo es analizar la realidad económica de España en torno a sus principales magnitudes macroeconómicas.

Como objetivos más específicos encontramos:

- A. Analizar la evolución de España durante el Siglo XXI.
- B. Analizar y comprender como han afectado ambas crisis (financiera de 2008 y COVID-19 de 2020) a la economía del país
- C. Comparar el desempeño económico de España con respecto a la media de la Zona Euro y a Estados Unidos.

Metodología

Esta investigación se ha realizado utilizando una metodología cuantitativa, la cual se define como: “una de las dos metodologías de investigación que tradicionalmente se han utilizado en las ciencias empíricas. Se centra en los aspectos observables susceptibles de cuantificación, y utiliza la estadística para el análisis de los datos” (Centro Virtual Cervantes, s.f.).

Se ha realizado una técnica de recogida de datos basada en un análisis de datos secundarios, es decir es un método de investigación que analiza datos ya recogidos por otros, como pueden ser las distintas fuentes gubernamentales, el Banco Central Europeo, etc, este tipo de análisis nos permite observar la evolución a través del tiempo, en este caso durante el siglo XXI de los datos económicos utilizados.

Capítulo 1: El PIB

Este primer capítulo del proyecto se centrará en una de las principales magnitudes macroeconómicas, además de ser una de las más usadas también es una de las que más información nos da sobre la evolución de un país ya que se utiliza para medir la riqueza de este, una de las definiciones que pueden explicar esta macromagnitud sería “PIB es el resultado final de las actividades productivas que tienen lugar en un país y se puede definir como la corriente de bienes y servicios finales producidos en una economía -territorio económico de un país- en un año y valorada en unidades monetarias” (Irazoiz, Rapún y Muñoz Ciudad, 2016) en este se incluyen por lo tanto todos los bienes y servicios producidos en un país, normalmente y en este trabajo en el periodo de un año, como pueden ser los servicios prestados por un camarero, un servicio de hotel, la producción de mesas, galletas, automóviles y un largo etcétera, aunque en este indicador hay datos que no se incluyen por ser datos de difícil acceso, imposibles de contabilizar o conocer como pueden ser los bienes de autoconsumo -como un huerto propio-, el mercado de segunda mano o la economía sumergida -mercados negros, prostitución, etc-, es importante tener en cuenta que el PIB mide como ya se ha dicho, los bienes y servicios producidos dentro del territorio nacional, es decir, todo lo que se produzca dentro del territorio español, independientemente de la nacionalidad del que lo produzca, por lo que

por ejemplo, un servicio realizado en Sevilla dado por una persona natural de Colombia estaría incluido en el PIB de España (Sevilla, 2012).

Por lo tanto, un crecimiento del PIB de un año a otro, normalmente, indica la buena marcha de la economía del país ya que este está creciendo y creando riqueza, aunque aun así este no es un indicador que nos sirva para medir la calidad de vida o la calidad de lo que se está produciendo en el país, ni siquiera el nivel de desarrollo del país, ni el reparto de la riqueza en este, además de no ser un buen indicador para comparar países por lo comentado anteriormente (Sevilla, 2012).

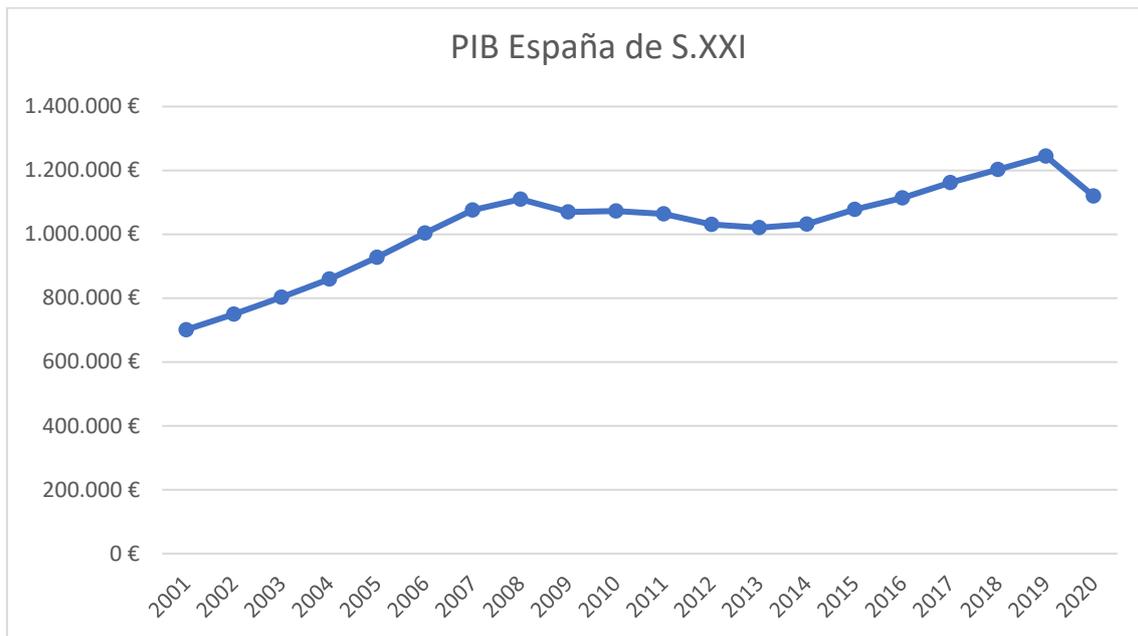
A continuación, una vez presentada y definida la variable se mostrarán los datos obtenidos de la misma para su posterior análisis en las figuras que aparecen a continuación.

Tabla 1. El PIB de España en el S.XXI

Año	PIB (En Millones de €)	Variación % del PIB
2001	700.993 €	---
2002	749.552 €	2,70%
2003	802.266 €	3,00%
2004	859.437 €	3,10%
2005	927.357 €	3,70%
2006	1.003.823 €	4,10%
2007	1.075.539 €	3,60%
2008	1.109.541 €	0,90%
2009	1.069.323 €	-3,80%
2010	1.072.323 €	0,20%
2011	1.063.763 €	-0,80%
2012	1.031.099 €	-3,00%
2013	1.020.348 €	-1,40%
2014	1.032.158 €	1,40%
2015	1.077.590 €	3,80%
2016	1.113.840 €	3,00%
2017	1.161.878 €	2,90%
2018	1.202.193 €	2,40%
2019	1.244.757 €	2,00%
2020	1.119.976 €	-11,00%

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 1. El PIB de España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Como se puede observar, mientras nos encontramos en una época en la que la coyuntura económica es estable, no encontrándose en una época de recesión o crisis el PIB tiene una tendencia ascendente, de crecimiento continuado en el tiempo pudiéndose considerar esta época una fase de expansión de la economía del país según los ciclos económicos que se conocen, ya que como se ve muy bien en la gráfica de la figura 1 este indicador mantiene un ritmo ascendente hasta 2008, año de la primera crisis o recesión que sufre el país en el siglo XXI, hasta entonces el ritmo era más o menos constante, como se puede apreciar al ver las cifras de las variaciones porcentuales del PIB en el periodo que se comprende entre los años 2001 y 2007, lo mismo ocurre en el periodo comprendido entre los años 2014 a 2019 en el que también se puede apreciar un crecimiento continuado, pudiéndose considerar una época de recuperación al principio y luego expansión.

Como bien se puede apreciar en la gráfica de la figura 1 en 2014 ya se aprecia una leve subida del PIB -dato que se puede corroborar viendo la tabla 1, siendo 2014 el primer año en el que se aprecia una variación porcentual positiva tras la salida de la crisis financiera- pudiéndose considerar que se entra en una época de recuperación con esta leve subida, pasando luego a una época de expansión de la economía, donde como podemos

apreciar y tras este año -2014- se comienza de nuevo a ver un crecimiento un poco más acelerado y continuado en el tiempo hasta toparnos de nuevo en 2020 con un estado de recesión, una nueva crisis en la que se ve afectado todo el planeta y en la que España se ve afectada de lleno, como se puede apreciar tanto en la gráfica de la figura 1 como en la tabla 1, sobre estas dos crisis hablaremos a continuación de forma más específica.

A finales de 2008 como ya se ha explicado, España entra en una crisis o estado de recesión que estaba azotando a todo el mundo, el PIB de nuestro país, como no puede ser de otra forma, se vio muy afectado, ya en 2008 se rompe el crecimiento estabilizado que se había apreciado durante los años anteriores, creciendo con respecto al año anterior pero de una manera muy leve pudiéndose ya, al año siguiente observar de forma notoria los efectos de esta crisis produciéndose una bajada del PIB considerable en comparación con lo que se estaba produciendo en años anteriores, pudiéndose apreciar esta bajada aunque no de forma tan considerable prácticamente durante todos los años que dura la crisis, los cuales comprenden desde finales de 2008 hasta la primera mitad del año 2014 según coinciden muchos artículos y expertos, además estas fechas coinciden con lo que visualmente se observa en la gráfica y con los datos que obtenemos de la tabla, de hecho, como se puede apreciar en ambas, España no consigue volver a unos niveles de PIB precrisis hasta el año 2015 en el cual se vuelve a un nivel de PIB y de crecimiento interanual muy similar al de 2007, varias de las razones que pudieron provocar esta bajada del PIB pudieron ser la explosión de la burbuja de crédito en todo el mundo, la explosión de la burbuja del ladrillo de forma más específica en España, el endeudamiento y la pérdida de competitividad (Maqueda et al, 2021).

Tras la crisis financiera, en 2020 nos volvemos a encontrar con una nueva crisis a nivel mundial, la cual se detalla en la introducción, que también vuelve a sumir a España en una gran recesión, como se puede ver en la gráfica de la figura 1, en la que en el mismo 2020, se aprecia una caída del PIB que al ver el último dato que tenemos de la tabla 1 se ve que es muy notoria, cayendo un 11% con respecto al año anterior, un nivel de caída que no se había visto en lo que iba de siglo, volviendo así en términos monetarios a unos niveles de PIB de 2016, la destrucción de empleo y las medidas sanitarias y de control que el gobierno se vio obligado a tomar supusieron un golpe para el PIB, como fue el confinamiento duro que se vivió desde el mes de marzo hasta el mes de junio algo que afectó de forma directa a sectores principales de la economía española como son la hostelería y el turismo, lo que provocó una primera de mitad de año muy dura para el país

que la segunda mitad no pudo compensar, motivo por el cual se puede dar la bajada que se ha comentado.

Capítulo 2: Datos de Empleo

Este segundo capítulo se va a centrar en el empleo en España en el siglo XXI, utilizando para el análisis de este el número de personas que componen la población activa, la población ocupada y la desempleada, además de usar las tasas de actividad y de paro centrándonos sobre todo en esta última ya que el desempleo es y ha sido uno de los problemas más destacable de nuestro país. El empleo y sobre todo la falta de este es uno de los principales problemas que siempre ha tenido España como vamos a poder ver en este capítulo, además de poder apreciarse en el último capítulo en el que compararemos la tasa de desempleo de nuestro país con la de la Zona Euro y Estados Unidos, donde se podrá ver de mejor forma el problema que representa en nuestro territorio.

Antes de analizar los datos se procederá a dar unas definiciones más técnicas de la tasa de desempleo y la tasa de actividad:

“La tasa de actividad es un índice que mide el nivel de empleo de un país. Se calcula como el cociente entre la población activa (PA) y la población en edad de trabajar o mayor de 16 años. Esta es una variable muy importante en el crecimiento económico a largo plazo de un país, y tiene igual o mayor importancia que la productividad de este.” (Vázquez, 2015).

La población incluida entre la población activa es la población en edad de trabajar, está de hecho trabajando o en una búsqueda activa de empleo -paro- (Vázquez, 2015)., la población activa y la tasa de actividad nos permite ver la fuerza de trabajo del país, esta se puede analizar por total de población, por sexo, por grupos de edad, etc, en este trabajo se han tomado los datos por total de población sin segmentar por edad o sexo

“La tasa de desempleo, también conocida como tasa de paro, mide el nivel de desocupación en relación con la población activa. En otras palabras, es la parte de la población que estando en edad, condiciones y disposición de trabajar -población activa-, no tiene puesto de trabajo.” (Vázquez, 2015).

La tasa de desempleo es el resultado de dividir la población desempleada entre el total de la población activa, la población desempleada nos muestra el número de personas

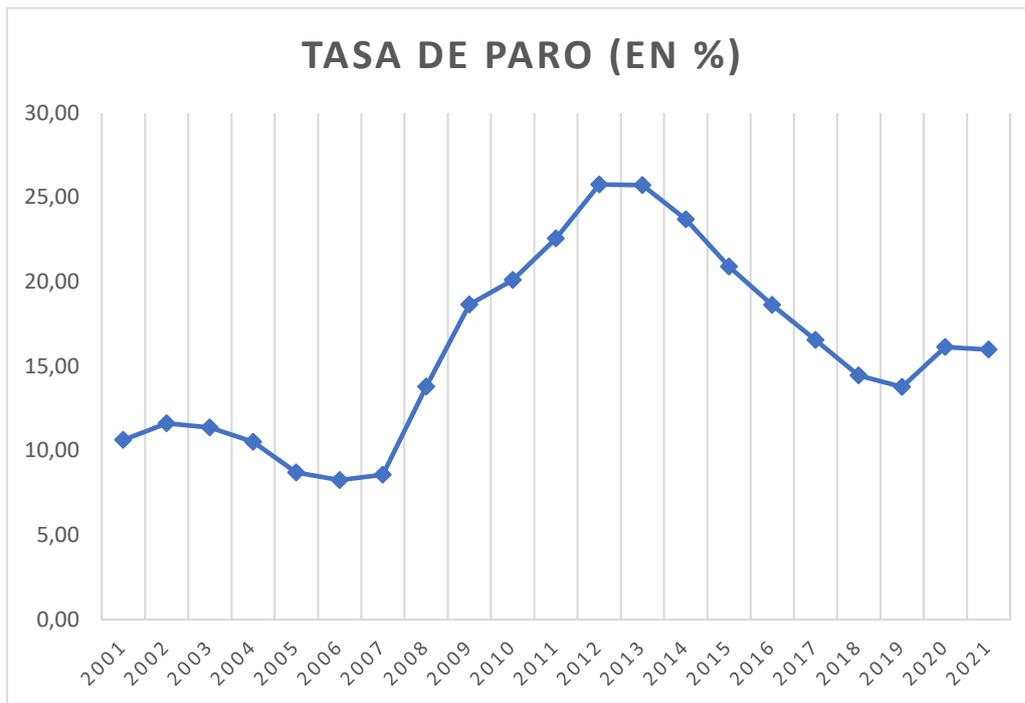
que estando en edad de trabajar y en búsqueda activa de empleo o queriendo trabajar no lo están haciendo o no consiguen empleo (Vázquez, 2015), la tasa de paro, nos muestra esto en porcentaje sobre el total de población activa, esta tasa es muy importante para la coyuntura de un país ya que nos muestra la falta de empleo que hay en la sociedad, uno de los principales problemas de nuestro país como se podrá comprobar es la alta tasa de paro del mismo.

Tabla 2. Datos de empleo de España en el S. XXI

Años	Población activa (En miles de perso	Población ocupada (En miles de perso	Población desempleada (En miles de perso	Tasa de actividad (en %)	Tasa de paro (en %)
2001	18.292,00	16.348,20	1.943,80	53,41	10,63
2002	19.224,30	16.991,90	2.232,40	54,95	11,61
2003	20.017,10	17.740,50	2.276,70	56,25	11,37
2004	20.667,70	18.490,80	2.176,90	57,12	10,53
2005	21.369,50	19.509,20	1.860,30	58,08	8,71
2006	22.014,80	20.195,40	1.819,40	58,88	8,26
2007	22.659,90	20.717,90	1.942,00	59,47	8,57
2008	23.262,10	20.055,30	3.206,80	60,35	13,79
2009	23.225,40	18.890,40	4.335,00	59,99	18,66
2010	23.377,10	18.674,90	4.702,20	60,25	20,11
2011	23.440,30	18.153,00	5.287,30	60,29	22,56
2012	23.360,40	17.339,40	6.021,00	60,23	25,77
2013	23.070,90	17.135,20	5.935,60	59,86	25,73
2014	23.026,80	17.569,10	5.457,70	59,77	23,70
2015	22.873,70	18.094,20	4.779,50	59,43	20,90
2016	22.745,90	18.508,10	4.237,80	58,95	18,63
2017	22.765,00	18.998,40	3.766,70	58,80	16,55
2018	22.868,80	19.564,60	3.304,30	58,61	14,45
2019	23.158,80	19.966,90	3.191,90	58,74	13,78
2020	23.064,10	19.344,30	3.719,80	58,19	16,13
2021	22.860,70	19.206,80	3.653,90	57,69	15,98

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 2. Evolución de la tasa de paro en España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Para entender y poder centrarnos en la tasa de paro se han recogido datos de las diferentes tasas y datos de población lo que nos ayudará a explicar mejor el desempleo, podemos observar que los números de población activa se mantiene de forma constante creciendo de una manera leve en casi todo momento, no así los números de población ocupada y de población desempleada, esta última es la que más crece y de la misma forma a medida que crece la población desempleada decrece la población ocupada.

Como se observa en la gráfica y confirmando lo comentado anteriormente, España es un país con una alta tasa de paro, no bajando del 8% en ningún momento, ni siquiera en época de estabilidad económica o una época de bonanza económica en pleno boom del ladrillo y la burbuja inmobiliaria, aun así se puede apreciar como en los años de estabilidad entre 2001 y 2007 la tasa de paro en nuestro país comienza subiendo levemente para luego bajar a un ritmo constante hasta el fin de este periodo de estabilidad aun así, esta tasa en ningún momento baja como se ha comentado antes del 8% lo que ejemplifica el problema de España que es que el paro que presenta el país es un paro de tipo estructural y no viene explicado por la estacionalidad como se podría pensar por el tipo de país que es España.

De la misma forma, en el otro periodo de estabilidad económica que se presenta en el siglo XXI comprendidos entre 2014 y 2019 también se observa una bajada en la tasa de desempleo, que al principio del periodo estaba en uno de sus puntos más altos y se daría una bajada de la misma durante los años siguientes aunque aun así se mantendrían en unos niveles muy altos no logrando llegar en ningún momento a los niveles pre crisis, los periodos no comentados son precisamente los dos periodos de crisis y recesión que presenta el país durante este siglo, que ya se han explicado y que se comentarán de manera más específica a continuación.

En 2008 como ya sabemos, entramos en crisis, es decir, el país entra en un periodo de recesión, esto, además, de manera muy muy clara y probablemente la más clara de todas las variables tratadas en este proyecto se observa en la gráfica de la figura 2, en esta se ve una fuerte subida de la tasa de paro en el periodo de crisis financiera comprendido entre 2008 y 2013, en el que se llega a triplicar la tasa de paro que había antes de la crisis, como se ve al comparar los datos de 2007 y 2012 de la tasa de desempleo de la tabla 2, en la que en 2007 encontramos una tasa del 8,57% y en 2012 una tasa del 25,77% el triple de lo que había un año antes de la crisis, solo con observar la gráfica esto se ve claro, la crisis afectó muchísimo al paro presentando unos niveles demasiado altos que aún después de salir de la crisis no se pudieron recuperar antes de verse inmersos en otra crisis, los motivos que llevaron a la destrucción de empleo durante la crisis pueden ser la explosión de la burbuja inmobiliaria, lo que arrastró a un sector muy fuerte en aquella época como es el sector de la construcción, las políticas económicas y las sucesivas reformas laborales durante el periodo además la baja calidad del empleo y según Maqueda (2021) la pérdida de competitividad del país tampoco ayudaron a que se destruyera menos empleo.

Tras un periodo de normalidad, llega en 2020 la pandemia y con esta la crisis del COVID-19, una crisis que también ha tenido y está teniendo un fuerte impacto para el empleo pero no tanto como la crisis financiera gracias a lo que se explicará posteriormente, primero pasaremos a analizar el cambio que se da de 2019 a 2020, en el cual se ve como hay un cambio en la tendencia a la baja de la tasa de paro y vuelve a subir aunque no de forma tan intensa como en la anterior crisis, al igual que con el PIB las medidas tomadas para el control de la pandemia han afectado a esta variable ya que el periodo de confinamiento duro hizo cerrar -de forma temporal- muchos comercios y establecimientos, el alargamiento de este periodo de cierre y los niveles que presentaban

la pandemia lo que conllevó sucesivas medidas y cambios en las normas hicieron que muchos negocios no pudieran aguantar y al final, desgraciadamente, tuvieron que echar el cierre de forma definitiva, con la destrucción de empleo que esto supone, pero, ¿Por qué entonces no se ha producido una destrucción masiva de empleo como en la crisis anterior? Pues, según Jorrín (2021) esto se explica debido a algunas medidas que puso en marcha el gobierno para paliar los efectos de la pandemia, ya que la aprobación de los ERTES, las ayudas económicas y demás medidas de apoyo a los negocios han evitado la destrucción masiva de empleo.

Además, en este indicador contamos con datos de 2021, más concretamente del primer trimestre del mismo, en el que ya se puede observar una frenada de la destrucción de empleo y de la tasa de paro, llegando a ver como ha dejado de subir e incluso ha bajado de forma muy leve en un año en el que aún, aunque de forma más controlada se sigue en medio de una pandemia.

Capítulo 3: Renta Per Cápita

El PIB per cápita es la siguiente variable a analizar, en la que se centrará el capítulo 3, este indicador, antes de proceder al análisis vamos a ver a continuación la definición técnica de esta variable:

“El PIB per cápita, ingreso per cápita o renta per cápita es un indicador económico que mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. Para ello, se divide el Producto Interior Bruto (PIB) de dicho territorio entre el número de habitantes.” (Sánchez, 2016).

Por lo que, este indicador relaciona directamente a la población del país con el PIB del mismo (Sánchez, 2016), al igual que el PIB este indicador sirve para medir la riqueza del país, aunque esto no indica un igual reparto de la misma en el territorio ya que, el dividir el PIB entre el total de la población del país no indica que el reparto de la misma sea equitativo entre toda la población y no existan desigualdades sociales.

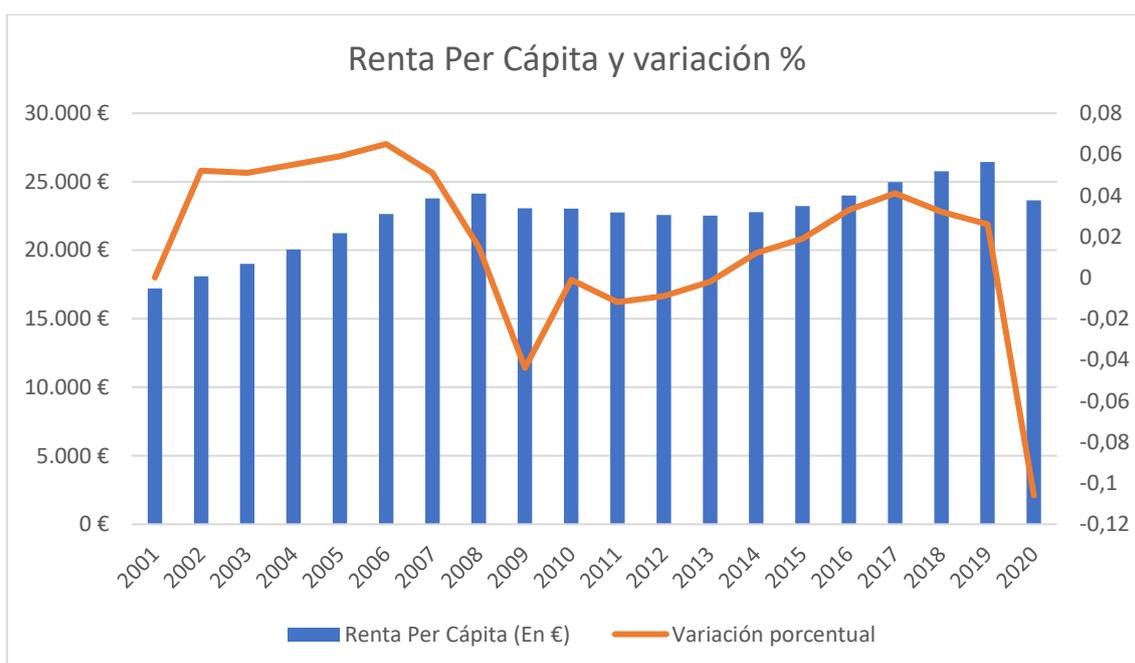
Para el análisis de este indicador, como ya es habitual se procederá a observar y comentar los siguientes datos recopilados en tablas y gráficas:

Tabla 3. La Renta Per Cápita en España en el S.XXI

Año	Renta Per Cápita (En €)	Variación porcentual
2001	17.200 €	---
2002	18.090 €	5,2%
2003	19.010 €	5,1%
2004	20.050 €	5,5%
2005	21.240 €	5,9%
2006	22.630 €	6,5%
2007	23.780 €	5,1%
2008	24.130 €	1,5%
2009	23.060 €	-4,4%
2010	23.040 €	-0,1%
2011	22.760 €	-1,2%
2012	22.562 €	-0,9%
2013	22.518 €	-0,2%
2014	22.780 €	1,2%
2015	23.220 €	1,9%
2016	23.980 €	3,3%
2017	24.970 €	4,1%
2018	25.770 €	3,2%
2019	26.430 €	2,6%
2020	23.640 €	-10,6%

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 3. Evolución de la Renta Per Cápita y su variación porcentual en España en el S.XXI.



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Como se observa en la gráfica esta variable se comporta de una forma muy similar a la del PIB, algo esperable ya que están directamente relacionadas, la renta per cápita en épocas de estabilidad económica mantiene un crecimiento constante y continuado como hace el PIB, de hecho, en los años que van desde el 2001 hasta el 2007 como se ve en la tabla 3 la variación porcentual aumenta de una forma muy similar -entorno al 5%- a lo largo de estos años, al mantenerse las dos variables de las que depende este indicador de forma constante, como se ve en el PIB es normal que este indicador también se mantenga de la misma forma.

Para comentar mejor este indicador también hay que tener en cuenta los datos de población de España, que se pueden ver en la tabla 10 que encontramos en el anexo, en la cual se observa el número de habitantes del país además de una gráfica en la figura 11 que muestra la evolución de la población den España, viéndose que esta se mantiene en un crecimiento lento pero constante, quedándose más estancada e incluso llegando a bajar levemente en el periodo comprendido entre 2012 y 2015 lo que explicaría también la evolución de la renta per cápita al ser la población otra de las variables de la que esta depende.

Tras el periodo de crisis financiera que como siempre se comentará de forma más específica a continuación, nos encontramos ante otro periodo de estabilidad, a partir del año 2014 y hasta 2019 se vuelve a ver un crecimiento en este indicador que empieza de forma leve en 2014 donde ya se puede apreciar la salida de la crisis y que se mantiene en el tiempo y acelerándose hasta el año 2019, no siendo hasta 2015 cuando se logra recuperar los niveles precrisis aunque no se logra volver a los niveles de crecimiento interanual anteriores.

Si observamos en la gráfica de la figura 3 la línea naranja, correspondiente a la variación porcentual de la renta per cápita con respecto a la misma del año anterior se puede apreciar que, aunque en mayor o menor medida siempre se encuentra por encima de 0, es decir, positivo, lo que indica una mejora o crecimiento en el indicador.

Tras este primer periodo, en 2008, con la llegada de la crisis financiera al igual que con el PIB la crisis afecta de gran manera a esta variable, al depender directamente de la variable anterior, ahora nos encontramos con un parón en el crecimiento continuado que se estaba dando hasta entonces, algo que se ve muy bien mirando la variación

porcentual de 2008 la cual es solo un 1,5% cuando se venía dando una variación de en torno al 5%, tras esto y la entrada de la crisis se empieza a apreciar claramente un fuerte descenso del indicador, sobre todo en 2009, de forma que por primera vez en el siglo esta variación se presenta por debajo de 0, es decir de forma negativa, manteniéndose así hasta la salida de la crisis en 2013.

Tras este primer periodo de crisis, en 2020 nos volvemos a encontrar con un nuevo periodo de crisis o recesión debido a la pandemia del COVID-19, de nuevo, al igual que el PIB la renta per cápita se ve muy afectada viéndose en la gráfica de la tabla 3 en 2020 un descenso del indicador, algo que observando la línea naranja correspondiente a la variación porcentual del mismo se aprecia que fue un fuerte descenso, algo que se corrobora mirando la tabla 3, en la que se ve que la variación porcentual negativa es de casi un 11% volviendo a niveles de 2015 que como ya se ha dicho fue el año en el que se recuperó los niveles precrisis de la crisis anterior, es decir, que la nueva crisis ha hecho que se retroceda tras la recuperación de la primera crisis de este siglo.

Capítulo 4: Inversión (Formación Bruta de Capital Fijo)

Este capítulo se centrará en los datos de la Formación Bruta de Capital Fijo variable muy importante para un país ya que es uno de los principales componentes de la inversión de este, para conocerla mejor se verá una definición más técnica de la misma a continuación.

“La formación bruta de capital fijo es un concepto de carácter macroeconómico que mide el valor de los activos fijos adquiridos o producidos en un periodo determinado tanto por el sector público como por el privado. En otras palabras, se engloba tanto a empresas, familias y organismos estatales. Por este motivo, es necesario señalar que el cálculo a realizar para su estudio comúnmente abarca a elementos nacionales, operen o no dentro de los límites territoriales de un país.”

(Sánchez, 2019).

Por lo tanto, para el cálculo de la FBCF se incluye la adquisición de activos fijos por parte del sector público, los hogares y las empresas (Sánchez, 2019), entre los que encontramos viviendas, otros tipos de construcciones, productos de propiedad intelectual, maquinaria,

material de transporte, etc, como se puede observar en el desglose de la tabla que nos proporciona el Instituto Nacional de Estadística.

Además, estos activos fijos no tienen que estar dentro del territorio nacional, como se explica en la última parte de la definición, esto quiere decir que si una empresa sevillana invirtiera en una maquinaria o vivienda en Alemania también se computaría para el cálculo de esta variable.

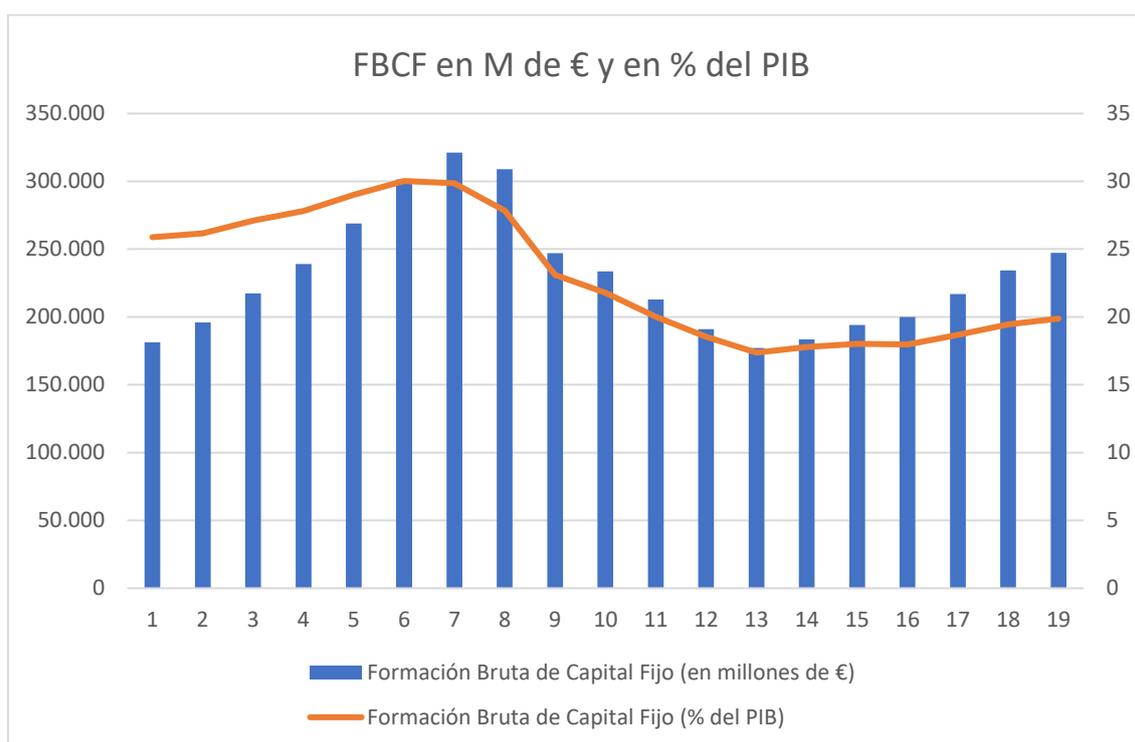
Para este análisis se han recogido los datos de la Formación Bruta de Capital Fijo total del país en millones de € además del porcentaje del PIB nacional que representa esta variable como se recoge en la siguiente tabla.

Tabla 4. Inversión (FBCF) en España en el S.XXI

Año	Formación Bruta de Capital Fijo (en millones de €)	Formación Bruta de Capital Fijo (% del PIB)
2001	181.398	25,877
2002	196.051	26,156
2003	217.403	27,099
2004	238.989	27,808
2005	269.041	29,012
2006	301.421	30,027
2007	321.180	29,862
2008	308.857	27,836
2009	247.155	23,113
2010	233.732	21,789
2011	212.984	20,022
2012	191.038	18,528
2013	177.240	17,371
2014	183.515	17,78
2015	194.122	18,014
2016	200.048	17,96
2017	216.932	18,671
2018	234.325	19,458
2019	247.328	19,869

Fuente: elaboración propia con base en datos del Instituto Nacional de Estadística.

Figura 4. Evolución de la inversión (FBCF) en España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos del Instituto Nacional de Estadística.

Como ya es habitual, se empezará analizando el periodo de estabilidad económica o expansión de la economía comprendido entre los años 2001 y 2007, en los que, viendo la gráfica presentada en la figura 4 se observa como la Formación Bruta de Capital Fijo experimenta un crecimiento continuado durante todo el periodo, llegando a su pico más alto en 2007, a su vez, pero de forma un poco más leve, el porcentaje del PIB que representa esta variable también aumenta aunque de forma más leve, de la misma forma alcanzando su culmen en 2007, alcanzando ambas unos niveles muy altos y no vistos anteriormente, esto y sobre todo el aumento en unidades monetarias puede venir explicado por el modelo económico de aquella época en la que el auge del ladrillo y el mercado inmobiliario además de la facilidad para obtener un crédito -que luego resultaría ser una burbuja que explotó como se comentará más detenidamente a continuación- hizo que muchas personas y empresas invirtieran en viviendas y otras construcciones, pudiendo darse así este incremento en la inversión.

Tras este periodo y tras la salida de la crisis encontramos otro periodo de “tranquilidad” y expansión comprendido entre 2014 y 2019 último año en el que se conocen datos, en este periodo y como se puede observar se vuelve a ver un incremento

continuado de la variable durante el periodo, al igual que en el periodo anterior, iniciándose así en esta variable un periodo de recuperación lenta y de posterior expansión que, aun así, no logró llegar a los niveles precrisis antes de verse el país inmerso en una nueva crisis.

Por último ya que no se tienen datos de 2020 por lo que no se podrá hacer una comparativa ni ver como afectó la crisis del COVID-19 a esta variable se va a analizar más detenidamente como ya es costumbre, la primera crisis que nos encontramos en este siglo, la crisis financiera iniciada en 2008, en la gráfica de la figura 4 de 2008 a 2009 se experimenta una fuerte caída en los datos de la variable, frenando así el crecimiento que se venía dando hasta 2007 que ya sufre un frenazo, aunque no una caída en 2008, esta caída en las cifras sigue de forma continuada hasta 2013, último año de la crisis en España como se ve claramente en la gráfica donde ya en 2014 se observa un ligero repunte.

Por otra parte, el porcentaje que esta variable representa en el PIB también cae de la misma forma en este periodo, la caída de estas dos variables se puede entender debido a como ya se ha hablado en otras ocasiones, la entrada en este periodo de recesión, la explosión de la burbuja inmobiliaria, la caída como efecto de lo anterior de uno de los principales sectores del país en aquel entonces, el de la construcción, y como efecto de todo esto la destrucción de empleo y pérdida de competitividad de las empresas en el país lo que disminuyó el poder adquisitivo de familias y empresas.

Capítulo 5: Consumo Alimentario

El consumo alimentario es la cantidad de comida consumida en los hogares de nuestro país, es decir la demanda directa de alimentos que se realiza en los hogares, este estudio se realiza en España por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación mediante el estudio de una muestra de hogares españoles, para el estudio de este indicador se han recopilado en la tabla 5 que aparece a continuación los datos de consumo alimentario correspondientes a:

-El consumo alimentario -en miles de €- es decir las unidades monetarias -euros en nuestro caso- que se han pagado cada año en la totalidad del país por los alimentos consumidos.

-El gasto per cápita -en €- resultado de dividir el consumo alimentario anterior entre el total de la población, mostrando lo que ha gastado en euros cada individuo de forma generalizada.

-El volumen de consumo total -en miles de kilogramos- de alimentos que se han consumido en todo el país en cada año.

-El consumo per cápita -en kilogramos- resultado de dividir el volumen de consumo anterior entre el total de la población, muestra los kilos de alimentos que un individuo promedio de nuestro país ha consumido.

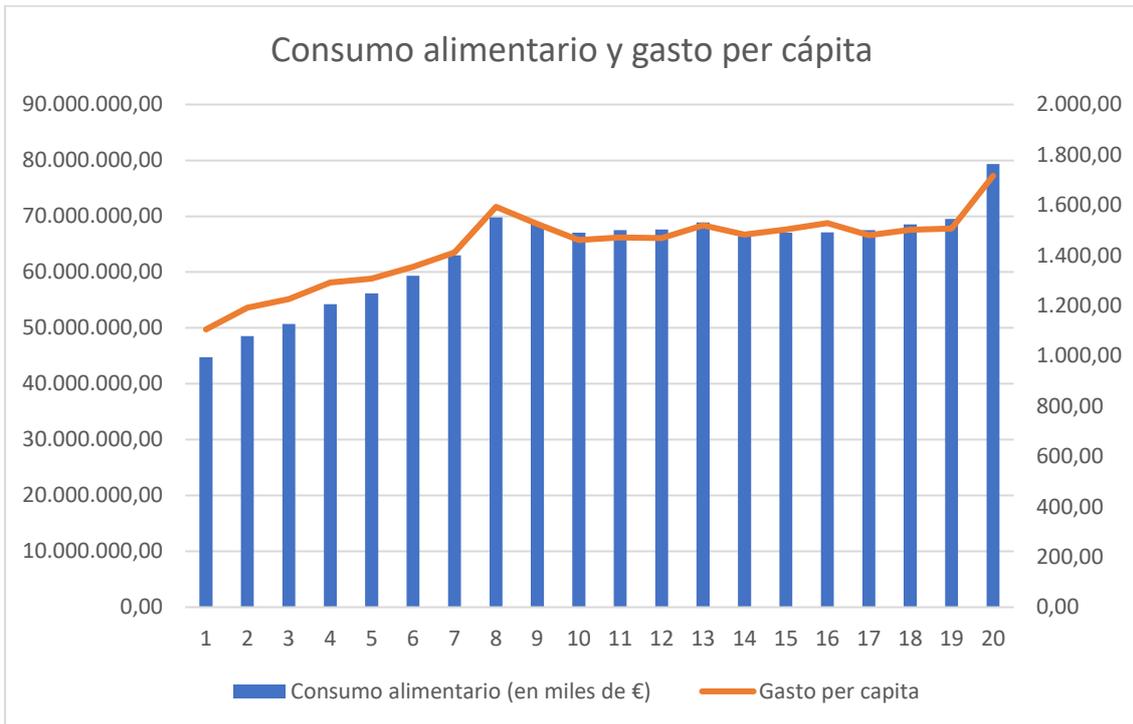
-Precio medio del kg -en €- muestra el precio medio del kilogramo de los alimentos que se consumen en España.

Tabla 5. Consumo alimentario en España en el S.XXI

Año	Consumo alimentario (en miles de €)	Gasto per capita	Volumen (en miles de kg)	Consumo per capita	Precio medio del kg (En €)
2001	44.737.087,68	1.105,17	25.908.528,01	640,03	1,73
2002	48.509.204,20	1.192,24	26.464.419,65	650,43	1,83
2003	50.716.531,73	1.226,15	26.947.769,63	651,50	1,88
2004	54.230.876,20	1.291,67	27.842.841,98	663,16	1,95
2005	56.175.243,95	1.307,23	28.035.987,49	652,42	2,00
2006	59.360.107,37	1.354,80	28.171.561,82	642,97	2,11
2007	62.993.460,97	1.411,45	28.896.142,26	647,46	2,18
2008	69.822.725,52	1.592,95	30.299.347,71	691,25	2,30
2009	68.655.352,57	1.524,49	30.798.559,83	683,88	2,23
2010	67.085.460,44	1.460,36	30.448.956,51	662,83	2,20
2011	67.519.855,38	1.471,38	30.238.963,47	658,96	2,23
2012	67.634.379,79	1.468,11	30.436.537,97	660,67	2,22
2013	68.875.747,69	1.519,38	30.359.818,17	669,73	2,27
2014	66.443.456,13	1.482,30	29.639.336,43	661,23	2,24
2015	67.043.600,15	1.502,92	29.249.368,00	655,68	2,45
2016	67.095.510,28	1.528,45	29.035.111,19	661,43	2,31
2017	67.490.778,14	1.479,81	28.833.331,03	632,20	2,34
2018	68.538.086,63	1.501,95	28.775.130,72	630,58	2,38
2019	69.503.129,60	1.506,88	28.669.381,13	621,57	2,42
2020	79.348.253,83	1.716,27	31.878.710,82	689,52	2,49

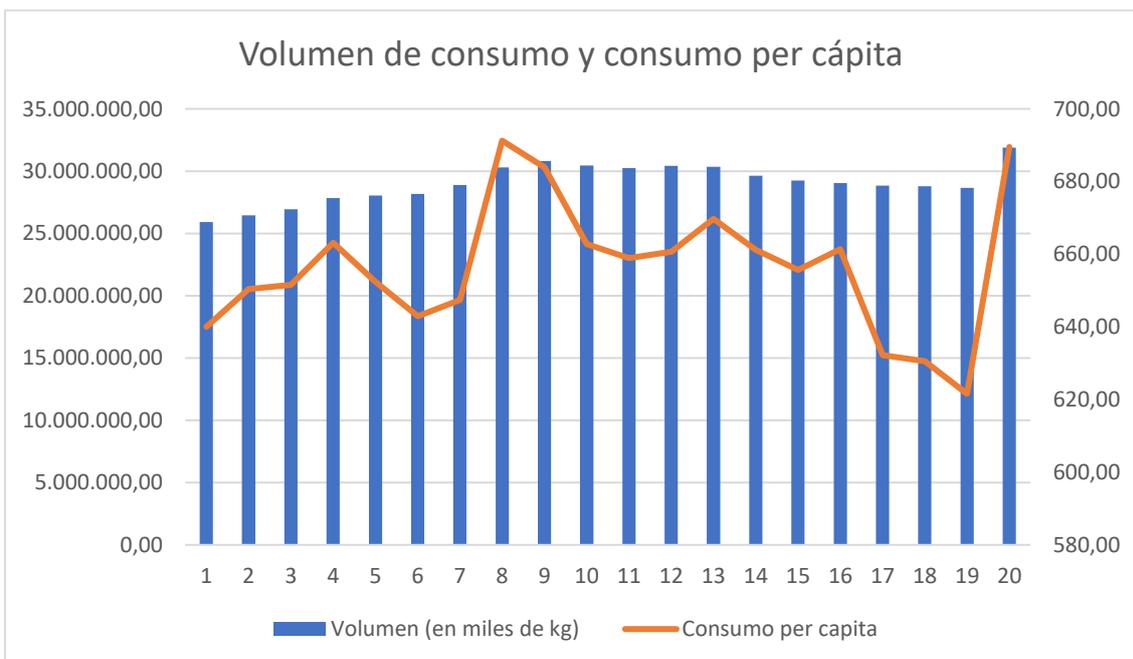
Fuente: elaboración propia con base en datos del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación del gobierno de España.

Figura 5. Evolución del consumo alimentario y el gasto per cápita de España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación del gobierno de España.

Figura 6. Evolución del volumen de consumo alimentario y consumo per cápita de España en el S.XXI.



Fuente: elaboración propia con base en datos del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación del gobierno de España.

Para el análisis de estos datos es importante también tener en cuenta los datos recogidos en la tabla 10 situada en el anexo, donde se recoge la población en España durante el siglo en cuestión, ya que no se puede hablar de consumo total en unidades monetarias del país, el consumo en kilos o los consumos per cápita sin tener en cuenta como son los datos de población de este.

Como siempre se empezará comentando el primer periodo de estabilidad económica que encontramos, comprendido entre 2001 y 2007 en los que se puede observar un aumento constante y continuado del consumo alimentario en unidades monetarias, aun así, esto no tiene por qué significar un aumento real del consumo ya que esta variable está influenciada tanto por el precio medio del kg como por el número de población del país, lo que si es cierto es que tanto en esta variable como en las dos que le influyen directamente también se observa un crecimiento continuado de las mismas en el periodo, además, también pasa esto en el consumo en unidades monetarias per cápita, variable que depende del consumo total y de la población.

Por lo que, observar para este análisis más detenidamente la variable volumen expresada en miles de kilogramos puede ser una mejor idea y más precisa ya que esta no se ve influenciada por el aumento del precio medio del kilo de alimentos que podemos observar en la tabla, solo se ve influenciada por la población lo que puede representar mejor la realidad sobre el consumo alimentario.

En esta variable se sigue viendo durante el periodo dicho un aumento constante y continuado del consumo alimentario en España, aunque también como se observa en la tabla 10 del anexo hay un aumento continuado de la población durante el periodo, aun así, se puede ver un crecimiento hasta 2007 del volumen total de kilos consumidos.

Así mismo, durante el otro periodo de estabilidad comprendido entre 2014 y 2019 periodo en el que se produce un estancamiento en el crecimiento de la población llegando incluso a bajar algunos años, no se aprecia un aumento en el volumen mientras que si se ve un aumento en el precio medio del kilo y también en el consumo en unidades monetarias lo que probablemente en gran parte venga explicado por el aumento en el precio medio del kilo, al estar estancada el aumento de la población durante ese periodo y el volumen de consumo en kilos no haya aumentado.

En 2008 se observa que la mayoría de las variables llegan a su punto máximo en lo que va de siglo siendo en 2009 donde se aprecian los efectos de la crisis acarreado un descenso en todas las variables, tanto el precio medio del kilo, como el consumo en unidades monetarias, el gasto per cápita y el consumo per cápita experimentan un descenso en sus números siendo el volumen el único que crecía con respecto al año anterior lo que si puede indicar un aumento real del consumo alimentario, estas variables se encontrarán estancadas durante todo el periodo de crisis sufriendo pequeñas bajadas y subidas en el caso del volumen y el consumo en unidades monetarias y una muy leve subida en el precio medio del kilo durante el periodo, una explicación que se le puede encontrar a esto es que el consumo se redujera durante la época de crisis ya que la destrucción de empleo que ya hemos observado y analizado provoca una disminución en el poder adquisitivo de las familias, además de afectar a la salud mental.

Así mismo, aunque parezca contradictorio, durante la crisis del COVID-19 en 2020 si observamos ambas gráficas, las representadas en la figura 5 y la figura 6 como en 2020 y en comparación con 2019 se produce una fuerte subida del consumo en unidades monetarias, a lo que va unido un aumento en el gasto per cápita y un aumento en el volumen de consumo en kilos, lo que conlleva otro aumento en el consumo per cápita no pudiendo ser explicado debido a un aumento en el precio medio del kilo ya que como observamos en la tabla 5 este aumenta pero no de forma demasiado contundente como para explicar esos aumentos en el resto de las variables, entonces, ¿Cómo podría explicarse este considerable aumento en las variables comentadas?

Pues este aumento podría explicarse debido en parte al confinamiento duro del que ya se ha hablado en este trabajo, un confinamiento que hizo que todos tuviéramos que estar en casa más de lo que estábamos acostumbrados, es decir, el consumo alimentario pudo aumentar debido a que estuvimos más en casa, probablemente todos recordemos las imágenes en los días previos y durante los primeros días del confinamiento donde se veían supermercados atestados de personas con los carros llenos, el confinamiento llevó a un aumento en el consumo de los bienes de primera necesidad, además el desarrollo durante ese año de la pandemia también hizo que la población estuviera más de lo habitual en sus casas lo que puede llevar a lo dicho, un aumento del consumo de los hogares.

Capítulo 6: Deuda Pública y Privada

Este capítulo se va a centrar en la deuda del país, dividida primero en dos, a deuda pública y la deuda privada, que a su vez se va a dividir en deuda de las empresas y deudas de los hogares, para empezar, se van a dar las definiciones técnicas de los dos tipos de deuda:

“La deuda pública o deuda soberana es la deuda total que mantiene un Estado con inversores particulares o con otro país.” (Sevilla, 2012).

“Se considera deuda privada a la deuda que tiene cualquier persona, física o jurídica que no es una Administración Pública.” (Sevilla, 2012).

Por lo que, la deuda pública como bien se explica está directamente relacionada con el sector público mientras que la deuda privada está directamente relacionada con la población, ya sea en forma de empresa o de individuo, lo que lleva a que con estas variables podamos observar el nivel de endeudamiento del país, para el estudio se han tomado los datos primero de la deuda pública en millones de euros que, además, al ser una variable que depende directamente del gobierno, se le ha dado color dependiendo del partido o partidos que gobernarán en ese año, estando representado el Partido Popular en color azul, el Partido Socialista Obrero Español en color rojo, en verde se encuentran los años en los que se produce un cambio de gobierno y en amarillo se ha representado el año que no ha estado gobernado por un solo partido, sino, por primera vez en la historia de España el gobierno estaba compuesto por más de un partido, es decir, un gobierno de coalición formado por el PSOE y Unidas Podemos.

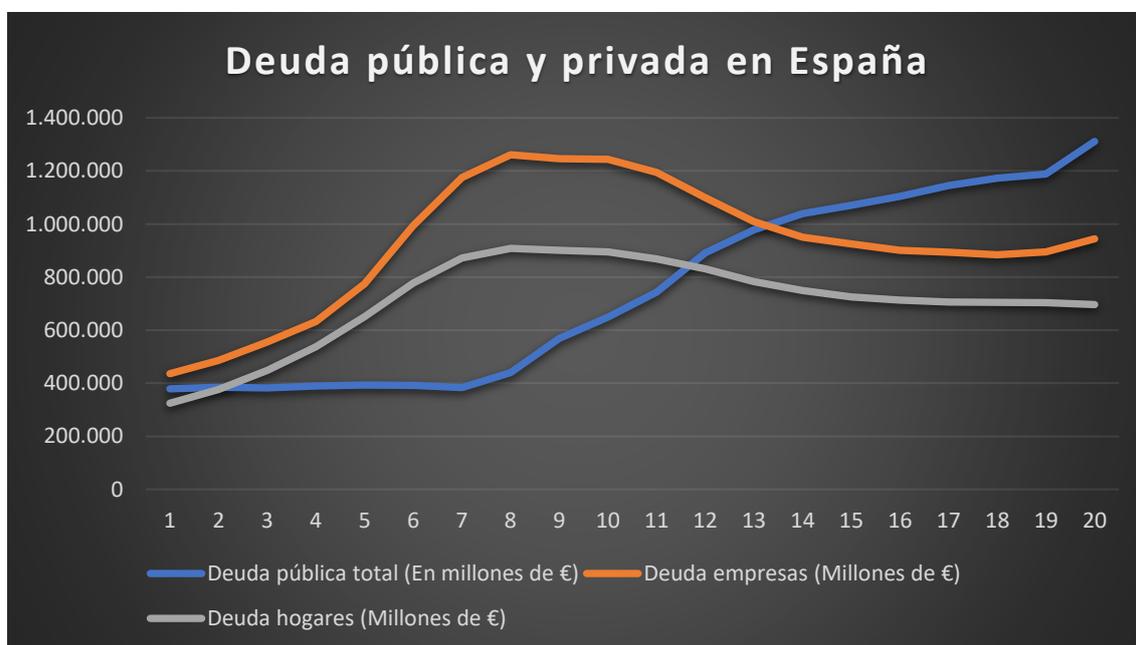
También se presenta en la tabla el porcentaje que representa esta variable en el PIB, la deuda de las empresas en millones de euros y su incremento anual en porcentaje, la deuda de los hogares en millones de euros y el incremento anual en porcentaje de este, a continuación, se presenta la tabla 6 con los datos explicados y la gráfica que se ha sacado de esta, las cuales se analizarán a continuación.

Tabla 6. Datos de la deuda pública y privada (empresas y hogares) de España en el S.XXI

Año	Deuda pública total (En millones de €)	% del PIB	Deuda empresas (Millones de €)	incrementos anuales en %	Deuda hogares (Millones de €)	incrementos anuales en %
2001	378.883	54%	435.864	---	324.551	---
2002	384.145	51,20%	486.222	11,55%	376.686	16,06%
2003	382.775	47,70%	555.647	14,28%	448.002	18,93%
2004	389.888	45,40%	632.876	13,90%	538.020	20,09%
2005	393.479	42,40%	774.047	22,31%	650.069	20,83%
2006	392.168	39,10%	994.123	28,43%	777.198	19,56%
2007	383.798	35,80%	1.175.770	18,27%	872.626	12,28%
2008	439.771	39,70%	1.261.105	7,26%	908.161	4,07%
2009	568.700	53,30%	1.246.502	-1,16%	900.376	-0,86%
2010	649.259	60,50%	1.244.018	-0,20%	895.244	-0,57%
2011	743.530	69,90%	1.194.031	-4,02%	867.932	-3,05%
2012	890.726	86,30%	1.099.166	-7,94%	830.879	-4,27%
2013	978.272	95,80%	1.009.447	-8,16%	782.982	-5,76%
2014	1.039.388	100,70%	950.182	-5,87%	748.760	-4,37%
2015	1.070.079	99,30%	924.997	-2,65%	725.464	-3,11%
2016	1.104.554	99,20%	901.185	-2,57%	712.827	-1,74%
2017	1.145.097	98,60%	893.664	-0,83%	705.477	-1,03%
2018	1.173.350	97,40%	884.162	-1,06%	705.009	-0,07%
2019	1.188.859	95,50%	895.435	1,27%	704.007	-0,14%
2020	1.311.298	117,09%	944.106	5,44%	696.290	-1,10%

Fuente: elaboración propia con base en datos del Banco de España

Figura 7. Evolución de la deuda pública y privada de España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos del Banco de España

Como siempre, se empezará comentando el primer periodo del siglo entendido como un periodo de estabilidad económica, donde no existe recesión y la economía se encuentra proceso de crecimiento o expansión, en la gráfica presentada en la figura 7 solo

vienen representadas las deudas públicas y privadas en unidades monetarias, en nuestro caso, millones de euros, por lo que el análisis también se apoyará en gran medida en la tabla 6 para observar sobre todo en el caso de la deuda pública que porcentaje del PIB corresponde a esta.

En el periodo que lleva desde 2001 a 2007 se observa como la deuda pública en unidades monetarias se mantiene más o menos estable durante todo el periodo, experimentando subidas y bajadas muy leves, ¿significa esto que el estado está más endeudado? En este caso no, ya que, aunque se ve que la deuda en € sube esta cada vez representa menor porcentaje del PIB, esto es debido a que el PIB durante este periodo como ya se ha comentado en el capítulo 1, también sube y por lo que se ve, a un nivel algo más alto que el de la deuda haciendo que esta represente cada vez menos porcentaje del PIB, como se puede comprobar en la columna % del PIB de la tabla 6.

Por otra parte, la deuda privada, tanto la de las empresas como la de los hogares sí que experimentan durante este periodo un crecimiento constante y continuado siendo la deuda de las empresas la que más crece, este crecimiento se da hasta 2008 aunque en este año ya se aprecia un frenazo en el crecimiento que se estaba experimentando, probablemente y como ya se ha hablado, la bonanza económica que experimentaba el país, la burbuja que se formó en el mercado inmobiliario y la facilidad para obtener un crédito animó a la población a invertir y endeudarse.

Tras este primer periodo de estabilidad y la primera crisis encontramos un segundo periodo en el que no hay recesión económica, comprendido como ya se ha dicho muchas veces entre 2014 y 2019, periodo en el cual empezamos a ver muchas diferencias con respecto al periodo anterior, ya que durante este segundo y al contrario que en el primero, la deuda pública no para de subir llegando en 2014 a superar el 100% del PIB, este, además del alto paro que ya se ha comentado es otro de los grandes problemas de nuestro país, aunque, de nuevo, sube la deuda en unidades monetarias pero esta no presenta una subida en el porcentaje del PIB, aunque este se mantiene muy alto, estando cerca del 100%, es decir se debe prácticamente lo mismo que lo que el país produce en un año (PIB).

También y de nuevo en contraposición con el anterior periodo la deuda privada, tanto de las empresas como de los hogares baja en este periodo, aunque de una forma

bastante leve, probablemente debido también a la dificultad de obtener un crédito tras la crisis financiera.

Analizando la época de crisis financiera -desde 2008 hasta principios de 2014- se observa como la deuda pública no para de subir, representando cada año un mayor porcentaje del PIB algo que llegaría a su culmen en 2014 donde se superaría el 100% del PIB por primera vez en lo que iba de siglo, el impacto de la crisis financiera de 2008 y las medidas que se tomaron para intentar paliar los efectos de la crisis hicieron que el estado tuviera que endeudarse derivando posteriormente en una crisis de deuda en 2012, lo que traería una época de recortes que veremos con más detenimiento en el capítulo 8 sobre el gasto público (Maqueda et al, 2021).

En este periodo también hay que observar lo que ocurre con la deuda privada, observándose en la gráfica como esta deuda, en sus dos divisiones experimenta su punto álgido en 2008 y a partir de aquí, se estabiliza y comienza a bajar hasta el final de la crisis.

Cuando ya se empieza a volver a ver una bajada en el porcentaje que representa la deuda pública en el PIB llega 2020 y con él, la crisis del COVID-19, lo que tiene de nuevo un fuerte impacto en las variables, apreciándose de forma muy clara en la deuda pública que en unidades monetarias experimenta una subida considerable en 2020 con respecto a 2019, pero eso no es lo peor, sino que, como se ve en la columna % del PIB de 2020 en este año la deuda vuelve a superar el 100% del PIB por segunda vez en lo que va de siglo y esta vez, no de una forma leve subiendo hasta el 117% del PIB esto puede deberse en parte al descenso del PIB.

Para comentar la deuda privada en este periodo habrá que hacerlo por separado ya que se ven diferencias entre la deuda de las empresas, que aumenta de 2019 a 2020 y la deuda de los hogares, que disminuye, probablemente debido a la incertidumbre que provocó la crisis lo que no anima a la población a endeudarse.

Capítulo 7: Déficit Público

Este capítulo tratará el déficit público otra de las variables macroeconómicas más importantes de un país ya que la definición técnica que recibe esta variable es la siguiente:

“El déficit público es la diferencia negativa entre los ingresos y gastos del total de las administraciones públicas durante un ejercicio económico. En el caso contrario, si los ingresos son superiores a los gastos, se crea superávit público.” (BBVA, 2020).

Es decir, que haya déficit público en un país representa que el Estado está gastando más de lo que está ingresando, por lo que un nivel alto de déficit es una mala noticia, porque además, habría que buscar fórmulas para financiar este déficit, fórmulas que pueden llevar al endeudamiento del país, como puede ser la emisión de deuda pública (BBVA, 2020), de la que se habló en el capítulo anterior, para el análisis de esta variable se han obtenido datos del déficit público en millones de euros y el porcentaje del PIB que este representa como se ve en la siguiente tabla. -Hay que aclarar que en esta tabla al igual que en la anterior al ser una variable que está directamente relacionada con el gobierno se ha dado color a la columna principal de la variable en función del color del gobierno de ese año de la misma forma que en el capítulo anterior-.

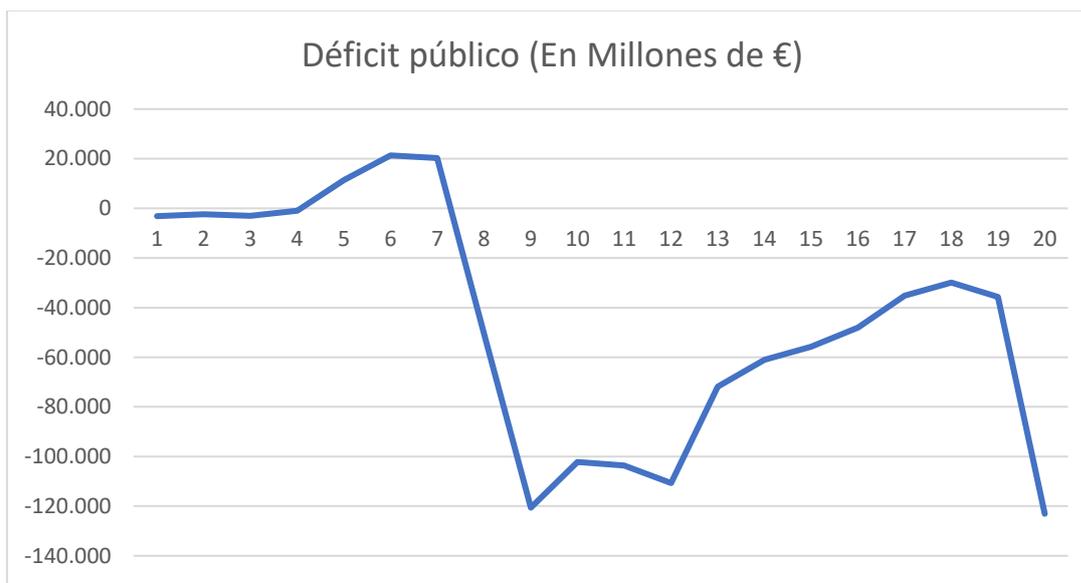
Tabla 7. Datos del déficit público de España en el S.XXI

Año	Déficit público (En Millones de €)	% del PIB
2001	-3.189	---
2002	-2.374	-0,32%
2003	-3.009	-0,38%
2004	-941	-0,11%
2005	11.421	1,23%
2006	21.332	2,12%
2007	20.287	1,89%
2008	-50.731	-4,57%
2009	-120.576	-11,28%
2010	-102.193	-9,53%
2011	-103.606	-9,74%
2012	-110.696	-10,74%
2013	-71.791	-7,04%
2014	-61.056	-5,92%
2015	-55.786	-5,18%
2016	-47.983	-4,31%
2017	-35.138	-3,02%

2018	-29.900	-2,48%
2019	-35.637	-2,86%
2020	-123.072	-10,97%

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 8. Evolución del déficit público de España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Como siempre, se empezará comentando el periodo que comprende el principio del siglo, periodo de estabilidad económica o crecimiento, comprendido entre 2001 y 2008 en el que como se puede observar en la gráfica comenzamos con un estado de déficit que va descendiendo de forma progresiva durante ese periodo, es decir, que en los primeros años del siglo -de 2001 a 2004- el estado gasta más de lo que se ingresa, tras estos años, de 2005 a 2007 nos encontramos por primera y última vez en un periodo de superávit, coincidiendo con lo que ya se ha comentado anteriormente, una época de crecimiento y bonanza económica en el país.

En el segundo periodo de “crecimiento” comprendido entre 2014 y 2019 el cual vamos a analizar ahora se observa como el déficit, tras llegar a unos niveles muy altos durante la crisis empieza a experimentar una caída significativa y continuada hasta el final de este periodo pero manteniéndose en déficit durante todo momento, no alcanzando niveles precrisis y ni siquiera niveles de principios de siglo, de hecho, en el caso de esta

variable la caída empieza un año antes, en 2013 habiendo llegado a uno de sus picos más altos en 2012.

De nuevo hay que centrarse de una forma más específica en la crisis financiera de 2008, en este año ya se aprecia un cambio en la tendencia, pasando de superávit a déficit en 2008, además este año experimenta una fuerte caída, pero no tan fuerte como la que se aprecia en 2009, donde llega a superar al doble de la cifra del año anterior, llegando este año el déficit a su punto más álgido en lo que iba de siglo, tras esto el déficit experimenta un descenso, para en 2012 volver a aumentar pero no de la forma que lo hizo al principio de la crisis, esto debido tanto al aumento del gasto por lo que ya se ha explicado en otros puntos como el descenso de los ingresos debido a la pérdida de nivel adquisitivo de la población, el descenso del consumo, la destrucción de empleo con lo que eso conlleva -menos ingresos para la seguridad social, menos consumo por parte de las familias con desempleados, etc-.

La segunda crisis en el Siglo XXI, la del COVID-19 del año 2020 también afecta y en gran medida a esta variable pudiéndose observar en la gráfica de la figura 8 una fuerte caída, es decir un fuerte incremento del déficit llegando este a triplicarse con respecto al déficit del año anterior, llegando a niveles incluso más altos -aunque no por mucho- de 2009, el punto más álgido de la primera crisis, esto igualmente debido a lo anterior comentado pero sobre todo al -como ya veremos en el capítulo siguiente- un fuerte incremento del gasto para ayudar a paliar los efectos de la crisis.

Capítulo 8: Gasto Público

Este penúltimo capítulo tratará la que es la última variable que depende directamente del gobierno por lo que al igual que las anteriores se le ha dado color en función del partido que hubiera en el gobierno en ese año.

Para conocer mejor esta variable antes de analizarla se va a dar su definición técnica a continuación:

“El gasto público es la cuantía monetaria total que desembolsa el sector público para desarrollar sus actividades.” (López, 2019).

Es decir, lo que gasta el estado, este gasto tiene varios objetivos como pueden ser cubrir las necesidades básicas de la población que no cubre el sector privado, financiar servicios públicos, redistribuir riqueza, salvaguardar el estado del bienestar, financiar sanidad, educación y el resto de las actividades que dependen del estado y conforman el sector público.

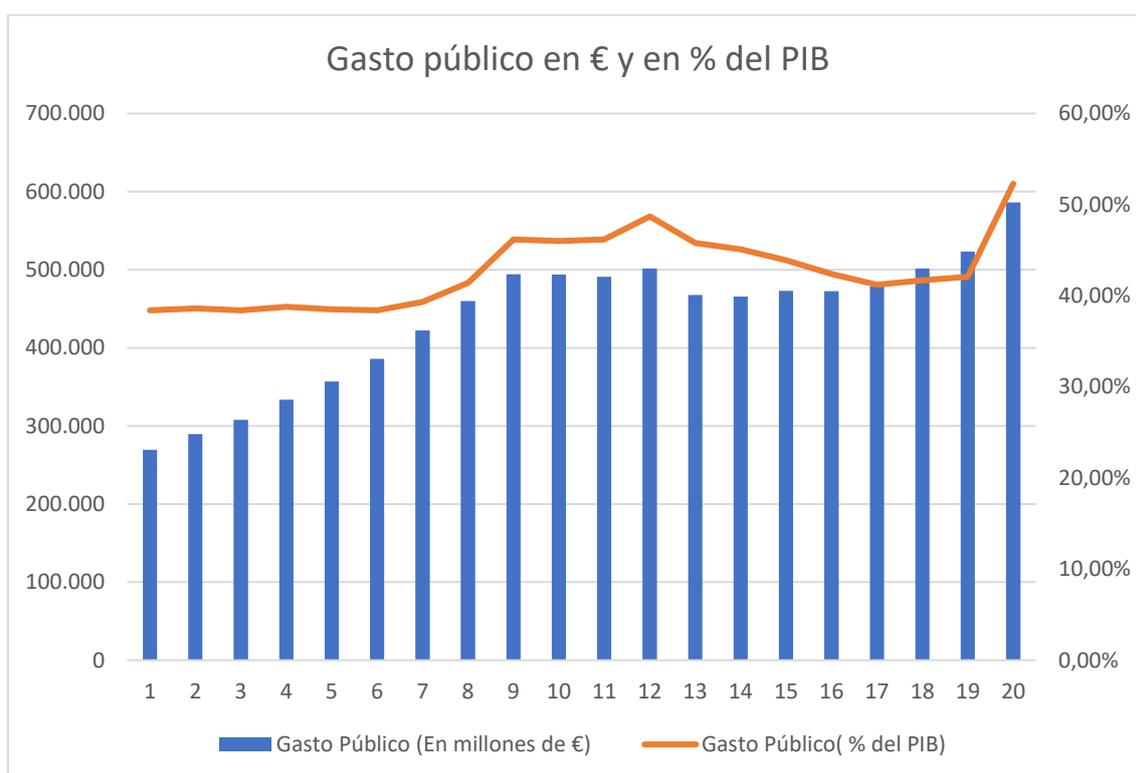
Para el análisis de esta variable se han recogido los datos correspondientes al gasto público en unidades monetarias -en nuestro caso en millones de euros-, el gasto público per cápita y el porcentaje del PIB que representa el gasto público, todos presentes en la siguiente tabla:

Tabla 8. Datos del gasto público de España en el S.XXI

Año	Gasto Público (En millones de €)	Gasto público per cápita	Gasto Público (% del PIB)
2001	269.274	6.459 €	38,40%
2002	289.607	6.868 €	38,60%
2003	307.871	7.161 €	38,40%
2004	333.736	7.663 €	38,80%
2005	356.857	8.053 €	38,50%
2006	385.827	8.577 €	38,40%
2007	422.204	9.189 €	39,30%
2008	459.823	9.878 €	41,40%
2009	494.355	10.530 €	46,20%
2010	493.815	10.510 €	46,00%
2011	490.976	10.374 €	46,20%
2012	501.688	10.655 €	48,70%
2013	467.649	9.989 €	45,80%
2014	465.650	10.025 €	45,10%
2015	472.962	10.184 €	43,90%
2016	472.733	10.160 €	42,40%
2017	478.669	10.259 €	41,20%
2018	501.630	10.687 €	41,70%
2019	523.441	11.059 €	42,10%
2020	586.389	12.389 €	52,30%

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 9. Evolución del gasto público de España en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Observando la gráfica presentada en la figura 9 vamos a analizar primero y como ya se ha hecho en capítulos anteriores el periodo correspondiente a la primera parte del siglo, época de estabilidad económica, comprendida entre 2001 y 2008 en la que se observa un crecimiento continuado del gasto en unidades monetarias, no representando un aumento en lo que este representa en el porcentaje del PIB variable que se mantiene constante -en torno a un 38,5%- como se ve en la línea naranja que también presenta la gráfica de la figura 9, durante todo el periodo hasta 2007, el año anterior a la crisis, que aun aumentando todos los años el gasto público esto no represente un aumento en el porcentaje que este representa del PIB se debe al incremento del PIB en la misma forma.

El otro periodo en el que no nos encontramos en crisis o recesión es el comprendido entre 2014 y 2019 en el cual, al igual que en el anterior nos encontramos con una subida en términos monetarios del gasto, que no representa un aumento en el porcentaje que representa este en el PIB, de hecho, durante el principio de este periodo este porcentaje mantiene una tendencia descendente hasta 2017 llegando a subir un poco durante los años 2018 y 2019.

En 2008, con la llegada de la crisis no se aprecia inmediatamente un descenso del gasto público, de hecho, durante el primer año se produce un aumento tanto en términos monetarios como en porcentaje del PIB, produciéndose después un estancamiento de ambas variables, que se quedan más o menos igual durante los años 2009, 2010 y 2011 produciéndose una nueva subida en 2012, año en el que España en pleno gobierno del Partido Popular entra en una crisis de deuda, como ya hemos comprobado en capítulos anteriores lo que lleva al Partido Popular a tener que realizar recortes (Maqueda et al, 2021), recortes que ya en 2013 se empiezan a notar con el descenso del gasto público en € y el porcentaje del PIB que esta variable representa.

Tras esta crisis, la siguiente que nos encontramos será en 2020, la crisis del COVID-19, cuyo impacto se ve clarísimamente en la gráfica con un aumento significativo del gasto en unidades monetarias y del porcentaje del PIB que este representa subiendo este último un 10% más de lo que había el año anterior, la subida del gasto público en unidades monetarias y la bajada del PIB también explican en parte este incremento, aunque también el aumento del gasto por como ya se ha hablado, las medidas para paliar los efectos de la crisis.

Capítulo 9: Comparativa Internacional. La Tasa de Paro

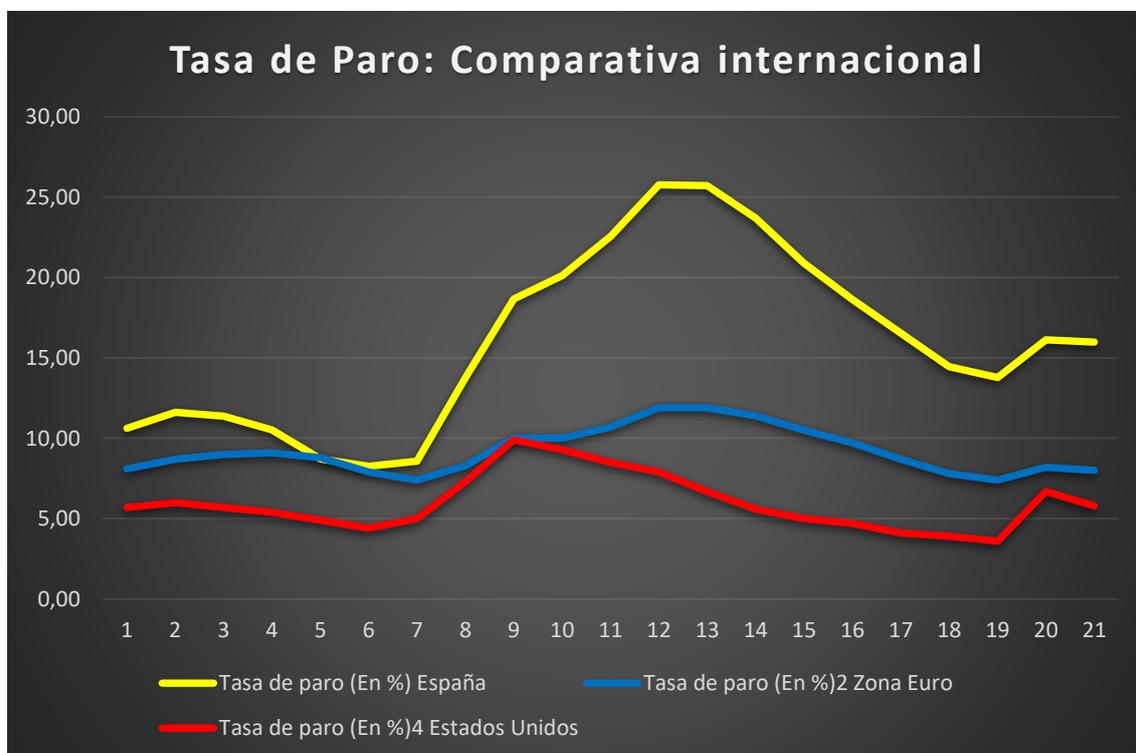
En este último capítulo pasaremos de analizar únicamente a nuestro país para realizar una comparativa internacional, para ello, vamos a volver a tratar la tasa de paro, pero esta vez no solo la de España ya que esta se analizó en el capítulo 2, si no que, además de la tasa de paro de nuestro país observaremos la tasa media de paro de la Zona Euro y la tasa de paro de Estados Unidos con el objetivo de analizar como se comportan las tasas de paro de los tres, comparar sus movimientos y ver sus similitudes, diferencias y cuando se puede apreciar una recuperación a niveles precrisis en cada zona, además, esta comparativa y sobre todo la comparativa entre España y la media de la Zona Euro -a la cual pertenecemos- servirá para apoyar lo dicho en el capítulo donde se trata esta tasa, que uno de los grandes problemas de España es el paro ya que cuenta con una tasa muy alta de la misma, como se ven tanto en la tabla 9 como en la gráfica de la figura 10 que se presentan a continuación. -Se ha de aclarar que los datos de 2021 en el caso de España y la Zona Euro datan del mes de abril, mientras que los de Estados Unidos son datos de mayo-.

Tabla 9. Tasa de paro en España, la Zona Euro y Estados Unidos en el S.XXI

Año	Tasa de paro (En %)	Variación (En %)	Tasa de paro (En %)	Variación (En %)	Tasa de paro (En %)	Variación (En %)
Año	España	España	Zona Euro	Zona Euro	Estados Unidos	Estados Unidos
2001	10,63	----	8,1	----	5,7	----
2002	11,61	0,98	8,7	0,6	6	0,3
2003	11,37	-0,24	9	0,3	5,7	-0,3
2004	10,53	-0,84	9,1	0,1	5,4	-0,3
2005	8,71	-1,82	8,8	-0,3	4,9	-0,5
2006	8,26	-0,45	7,9	-0,9	4,4	-0,5
2007	8,57	0,31	7,4	-0,5	5	0,6
2008	13,79	5,22	8,3	0,9	7,3	2,3
2009	18,66	4,87	10	1,7	9,9	2,6
2010	20,11	1,45	10	0	9,3	-0,6
2011	22,56	2,45	10,7	0,7	8,5	-0,8
2012	25,77	3,21	11,9	1,2	7,9	-0,6
2013	25,73	-0,04	11,9	0	6,7	-1,2
2014	23,70	-2,03	11,4	-0,5	5,6	-1,1
2015	20,90	-2,80	10,5	-0,9	5	-0,6
2016	18,63	-2,27	9,7	-0,8	4,7	-0,3
2017	16,55	-2,08	8,7	-1	4,1	-0,6
2018	14,45	-2,10	7,8	-0,9	3,9	-0,2
2019	13,78	-0,67	7,4	-0,4	3,6	-0,3
2020	16,13	2,35	8,2	0,8	6,7	3,1
2021	15,98	-0,15	8	-0,2	5,8	-0,9

Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Figura 10. Evolución de tasa de paro de España, la Zona Euro y EEUU en el S.XXI



Fuente: elaboración propia con base en datos de <https://datosmacro.expansion.com/>

Para empezar y como bien se puede observar en la gráfica de la figura 3, España es de los tres la que presenta una mayor tasa de paro al principio de siglo y prácticamente durante todo este, siendo solo superada en el año 2005 por la media de la Zona Euro en un 0,09% siendo este año el año en el que ambas tasas, la de España y la de la Zona Euro son más cercanas, llegando a ser prácticamente iguales.

Como también se aprecia, en el periodo de estabilidad comprendido entre los años 2001 y 2007 las tres líneas que representan cada tasa se comportan de forma parecida, subiendo un poco al principio, pero bajando sus tasas durante el resto del periodo excepto la Zona Euro en la que se aprecia un ligero y constante repunte en su tasa de paro desde 2001 hasta 2005 año en la que llega a igualarse con la línea de España como ya hemos comentado, la cuestión es que este periodo si se puede comentar para todas las variables de forma similar ya que todas coinciden en que este periodo comprende entre esos años, la diferencia viene en el resto de periodos ya que no todos los países sufrieron la crisis de 2008 de igual forma ni salieron a la misma vez, por lo que el estado de recesión en cada territorio fue diferente y por lo tanto el siguiente periodo de estabilidad.

El siguiente periodo de “estabilidad” como ya se ha comentado antes, es dispar en cada zona, pareciendo que, en términos de tasa de paro, Estados Unidos es la que antes comienza a disminuir su tasa viendo como esta comienza a bajar en el año 2010 y mantiene esa bajada de la tasa de paro de forma constante hasta el año 2019.

En contraparte a esto, las tasas de paro de España y la Zona Euro si se comportan de forma similar pudiéndose ver que ambas entran en un periodo de estabilidad -o salen de la recesión- al menos en términos de tasa de paro, en el año 2014 manteniendo esta tendencia a la bajada hasta 2019, lo que si se ha de comentar es que la bajada en la tasa de paro en España es mucho más fuerte y apreciable que la de la Zona Euro que aunque sigue una tendencia a la baja es más suave que la de España.

En lo que sí coinciden las tres es en la tendencia a la baja hasta el año 2019, la única diferencia es cuando comienza esa tendencia en cada una.

Por última vez, volvemos a entrar en la crisis financiera de 2008 que como ya se ha explicado se inició en Estados Unidos, en las tres variables se puede apreciar un repunte en la tasa de paro en el año 2008 siendo muy notorio este año con respecto al año anterior sobre todo en España y Estados Unidos, en la Zona Euro también hay un repunte pero no tan intenso como en las otras dos.

La diferencia en esta crisis no es que haya un repunte y aumente la tasa de paro, si no hasta cuando se sufre ese repunte en cada zona, ya que como podemos ver tanto en la tabla 9 como en la gráfica de la figura 10 en Estados Unidos cuando más afecta la crisis y donde se puede apreciar un aumento en la tasa es desde el año 2007 hasta el año 2009 a partir del cual empieza a bajar esta tasa como ya se aprecia en 2010, logrando igualar el nivel precrisis en 2015 y bajando aún más estos niveles como no se había visto en todo el siglo.

En contraposición, tanto en España como en la Zona Euro el repunte si se empieza a apreciar en las mismas fechas pero ni de lejos para al mismo tiempo, viendo como en ambas el repunte se empieza a apreciar en 2007 pero dura hasta 2012 donde se estabiliza hasta 2013 y no es hasta 2014 cuando se empieza a apreciar una bajada de las mismas, bajadas continuadas ambas hasta 2019 otro punto en el que coinciden con Estados Unidos, la diferencia en estas es que en la Zona Euro si se consigue volver a niveles precrisis no siendo así en España donde la tasa se sigue manteniendo superior a los niveles anteriores a la crisis.

Por último llegamos a 2020, la crisis del COVID-19 probablemente en esta sea donde más parecido se comportan todas las tendencias ya que, hasta entonces -2019- todas mantenían una tendencia a la baja sufriendo un fuerte repunte en 2020 -Como se observa en la gráfica de la figura 10 en este periodo 2019 a 2021 las gráficas se comportan de manera prácticamente igual- siendo más notorio este aumento en la tasa en Estados Unidos donde se llega casi a duplicar la tasa de paro que había en 2019, donde se aprecia una subida más moderada es en la Zona Euro y en España ya se explicó que la subida no fue mayor debido a las medidas de apoyo tomadas por el gobierno para paliar los efectos de la pandemia, lo que también se aprecia es que en todas, ya en 2021 parece haber inicios de recuperación de forma más intensa en Estados Unidos.

Por lo tanto, se puede decir que mientras que la crisis financiera no afectó de forma tan parecida a los tres territorios ya que el inicio si coincidió, pero no el final, se puede ver que la crisis del COVID19 si ha golpeado de una forma más similar a todos, faltando por ver como se seguirá desarrollando durante este año y cuánto tardará cada territorio en recuperarse de la misma.

Conclusiones

Por último y como conclusiones tras la observación y el análisis de los datos, se puede afirmar que las crisis se ven, es decir, que con el simple hecho de observar cualquiera de las gráficas presentes en el trabajo se puede observar que tanto en 2008 como en 2020 se produce un cambio de paradigma, es decir, se puede observar de forma muy clara visualmente que en estos años hay “un problema” pudiéndose apreciar así, en todas las variables cambios a peor en los datos de las mismas, pudiéndose ver en variables como el PIB, la renta per cápita o la inversión un claro descenso de los datos en esos años de crisis, además, en variables como el desempleo, el déficit público o la deuda pública se aprecian subidas en sus datos, todo esto debido al tipo de variable que son y motivado por estas crisis que se han comentado a lo largo del trabajo.

Por lo tanto, se puede afirmar que las crisis sí han afectado en gran medida a las variables macroeconómicas de nuestro país y, por lo tanto, a la economía de este que se vio bastante afectada y durante más tiempo que otros países homónimos, ya que es bien sabido por todos, que España fue un país al que le costó salir de la crisis financiera y recuperarse de esta posteriormente, la primera crisis sí que afectó a todo el mundo ya que fue una crisis a nivel global pero no en la misma medida ya que hubo países que supieron adoptar posturas y medidas que hicieron que la crisis financiera no golpeará tan fuerte en sus países como puede ser el caso de Alemania, además esto se puede ver en la comparativa internacional en la cual se aprecia como por ejemplo Estados Unidos logró salir y recuperar niveles precrisis antes que España.

En segundo lugar, la crisis de la COVID-19 sí que afectó a todo el mundo más tarde o más temprano, ya que, aunque el primer país afectado como se ha explicado fue China, se extendió rápidamente al resto de países los cuales en su mayoría no estaban preparados para lo que venía, la incertidumbre, el desconocimiento y la falta de preparación hicieron que posteriormente todos los países tuvieran que tomar medidas apresuradas. En Europa tras la explosión de la crisis sanitaria se empezaron a suceder los confinamientos domiciliarios en los diferentes países y posteriormente una serie de medidas para paliar la crisis, donde cada país lo hizo en un tiempo y forma diferentes, pero si se logró ver algunas similitudes por ejemplo en los países europeos, esta gestión de la pandemia dependiendo de cada país, ha hecho que cada uno tuviera una afectación, salida y vuelta a la normalidad diferentes, en el caso de España también se tuvieron que

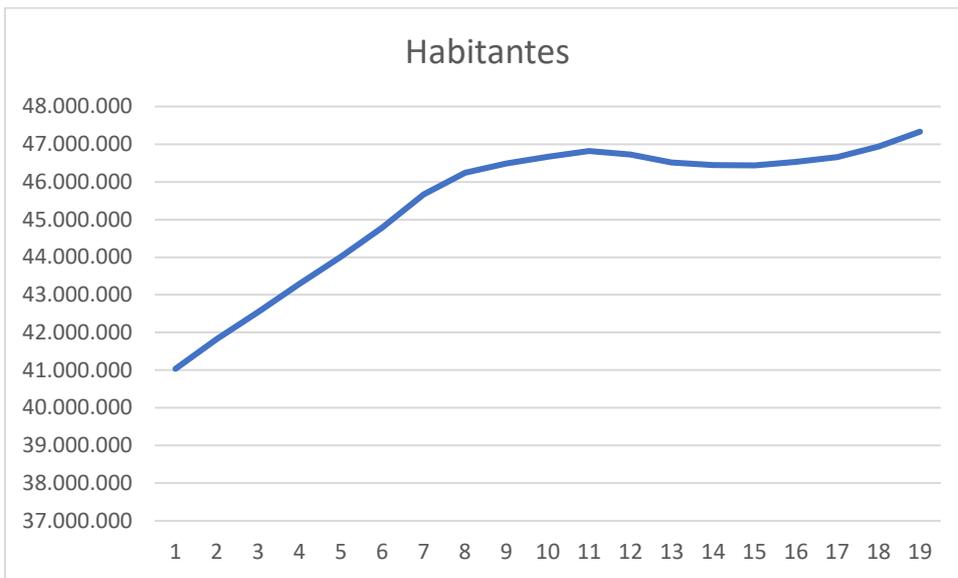
tomar medidas que ya han sido explicadas a lo largo del trabajo, lo que afectó de forma significativa a las variables estudiadas ya que, el cierre de negocios y por lo tanto el parón en la actividad económica hizo que el PIB descendiera, otro ejemplo es el caso del desempleo pero en este caso no se puede hablar de una afectación significativa como en el PIB ya que también se tomaron medidas como los ERTES para que no se descontrolaran las tasas de paro y que la gente perdiera sus trabajos de forma masiva, además, la implantación de estas medidas que obviamente requieren una inversión también afectaron a las variables macroeconómicas, ya que al necesitar el gobierno aportar fondos para financiar estas medidas tanto el gasto, el déficit y la deuda pública aumentaron durante esta crisis, como reflexión final, la crisis del COVID-19 en sus inicios fue una crisis sanitaria pero, la forma en la que afectó a la vida de las personas y las medidas para paliar la crisis sanitaria desembocaron en una crisis económica.

Anexo

Tabla 10. La población en España

Año	Habitantes
2001	41.035.271
2002	41.827.836
2003	42.547.454
2004	43.296.335
2005	44.009.969
2006	44.784.659
2007	45.668.938
2008	46.239.271
2009	46.486.621
2010	46.667.175
2011	46.818.216
2012	46.727.890
2013	46.512.199
2014	46.449.565
2015	46.440.099
2016	46.527.039
2017	46.658.447
2018	46.937.060
2019	47.332.614

Figura 11. La evolución de la población en España



Referencias

BBVA. (20 de mayo de 2020). *¿Qué es el déficit público y por qué hay que reducirlo?*

<https://www.bbva.com/es/deficit-publico-reducirlo/>

Centro Virtual Cervantes (s.f.)

Crespo, P. (13 de septiembre de 2018). Lehman Brothers: la caída del gigante que desencadenó la crisis financiera. *La Vanguardia*.

<https://www.lavanguardia.com/vida/20180913/451787323733/lehman-brothers-la-caida-del-gigante-que-desencadeno-la-crisis-financiera.html>

Expansión (A) (s.f.). *PIB de España-Producto Interior Bruto*,

Datosmacro.expansion.com, recuperado el 25 de abril de 2021 de:

<https://datosmacro.expansion.com/pib/espana>

Expansión (B) (s.f.). *Desempleo*, Datosmacro.expansion.com, recuperado el 27 de abril

de 2021 de: <https://datosmacro.expansion.com/paro>

Expansión (C) (s.f.). *Déficit Público de España*, Datosmacro.expansion.com, recuperado el 4 de mayo de 2021 de: <https://datosmacro.expansion.com/deficit/espana>

Expansión (D) (s.f.). *España-Gasto Público*, Datosmacro.expansion.com, recuperado el 10 de mayo de 2021 de: <https://datosmacro.expansion.com/estado/gasto/espana>

Expansión (s.f.). *Macroeconomía*. Expansión.com
<https://www.expansion.com/diccionario-economico/macroeconomia.html>

Instituto Nacional de Estadística (s.f.). *Formación Bruta de Capital Fijo por activos y ramas de actividad*. <https://www.ine.es/jaxiT3/Tabla.htm?t=32910>

Irazoiz, B., Rapún, M., & Muñoz Ciudad, C. (2016). *Introducción a la economía aplicada* (1st ed.). Civitas.
https://fama.us.es/permalink/34CUBA_US/3enc2g/alma991013349008204987_1

Jorrín, J. (02 de febrero de 2021). La tasa de paro en España ha subido casi el triple que en Europa por la pandemia. *El confidencial*.
https://www.elconfidencial.com/economia/2021-02-02/tasa-paro-espana-europa-coronavirus_2931656/

López, J.F. (20 de febrero, 2019). *Gasto público*. Economipedia.com.
<https://economipedia.com/definiciones/gasto-publico.html>

Maqueda, A., Alonso, A. y Clemente, Y. (29 de enero de 2021). Las mayores crisis de la economía española. *El País*. <https://elpais.com/economia/2021-01-29/las-mayores-crisis-de-la-economia-espanola.html>

Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. (s.f.). *Series anuales de consumo alimentario en hogares (1999-2020)*
<https://www.mapa.gob.es/es/alimentacion/temas/consumo-tendencias/panel-de-consumo-alimentario/series-anuales/>

Nieves, V. (02 de febrero de 2021). El PIB per cápita de España vuelve a niveles de 2015 por el fuerte impacto de la crisis del COVID. *El Economista*.
<https://www.economista.es/economia/noticias/11028047/02/21/El-PIB-per-capita-de-Espana-vuelve-a-niveles-de-2015-por-el-fuerte-impacto-de-la-crisis-del-covid.html>

Sánchez, J. (16 de julio, 2019). *Formación bruta de capital fijo*. Economipedia.com.
<https://economipedia.com/definiciones/formacion-bruta-de-capital-fijo.html>

Sánchez, J. (29 de junio, 2016). *PIB per cápita*. Economipedia.com
<https://economipedia.com/definiciones/renta-pib-per-capita.html>

Sevilla, A. (23 de marzo, 2012). *Deuda privada*. Economipedia.com
<https://economipedia.com/definiciones/deuda-privada.html>

Sevilla, A. (23 de marzo, 2012). *Deuda pública*. Economipedia.com.
<https://economipedia.com/definiciones/deuda-publica.html>

Sevilla, A. (23 de marzo, 2012). *Producto Interior Bruto (PIB)*. Economipedia.com
<https://economipedia.com/definiciones/producto-interior-bruto-pib.html>

Vázquez, R. (01 de noviembre, 2015). *Tasa de actividad*. Economipedia.com.
<https://economipedia.com/definiciones/tasa-de-actividad.html>

Vázquez, R. (26 de noviembre, 2015). *Tasa de desempleo*. Economipedia.com
<https://economipedia.com/definiciones/tasa-de-desempleo-paro.html>

